



SPRICH

GITTERROSTE • LEITERN • TREPPEN

Die SPRICH AG mit Sitz in Baar und Wangen SZ ist ein Schweizer Unternehmen für Gitterroste, Treppenanlagen und Leitern. Von der Beratung bis zur Lieferung übernehmen wir alles für unsere Kunden in der Metall- und Baubranche.

Wir suchen per 01. Juni 2024 oder nach Vereinbarung einen neuen Teamplayer als:

Sachbearbeiter Verkaufsdienst (m/w/d) 80-100%

Hauptaufgaben

- Bearbeitung des zugewiesenen Verkaufsgebietes von A-Z
- Erfassen von technischen Angeboten und Aufträgen (Level 1+2) im ERP-System von ABACUS sowie Versenden von Auftragsbestätigungen.
- Überwachung der Kundenaufträge im zugewiesenen Verkaufsgebiet
- Abklärung bezüglich Kundenlieferterminen mit unserer Einkaufsabteilung
- Generelle Kommunikation per E-Mail und Telefon mit unseren Kunden in Deutsch und Französisch*
- Pflegen der Kundenstammdaten
- Weiterentwicklung der Verkaufsprozesse
- Stellvertretung eines Arbeitskollegen im Verkaufsdienst

Anforderungen

- Abgeschlossene kaufmännische Grundbildung, mindestens 2-3 Jahre Erfahrung im Verkaufsdienst oder abgeschlossene handwerkliche Ausbildung in der Metallbranche mit einer kaufmännischen Weiterbildung.
- Mindestens 2. Jahre Erfahrung im Verkaufsdienst oder Aussendienst.
- Weiterbildung im Bereich Verkauf von Vorteil
- Sie können einfache technische Zeichnungen lesen und diese interpretieren
- Gute MS Office Kenntnisse
- Exakte und zuverlässige Arbeitsweise
- Einwandfreie Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind zwingend, jede weitere Landessprache von Vorteil.
*Sowie der Wille mittels Übersetzungsprogramm die Kunden in der Westschweiz & im Tessin schriftlich zu betreuen. Und sich die Fachbegriffe im Selbststudium anzueignen.
- Bei einer Teilzeitarbeit : Montag und Dienstag nachmittag sowie Mittwoch und Donnerstag den ganzen Tag wären fixe Arbeitstage.

Der Satz des Pythagoras ist für Sie kein Fremdwort und Sie lieben es mit Zahlen zu jonglieren? Sie arbeiten effizient und können stets Ihre eigenen Prozesse optimieren? Sie lieben es, in einer Drehscheiben-Funktion zu agieren und mit allerlei internen und externen Personen zusammen zu arbeiten? Hektische Situationen bringen Sie nicht so schnell aus dem Konzept. Selbst nicht, wenn mehrere Personen etwas von Ihnen möchten und das Telefon zu x-ten Mal klingelt und Dutzende E-Mails zu beantworten sind. Sie setzen gekonnt Prioritäten und erledigen eine Aufgabe nach der anderen. Sie wissen sich zu organisieren und wissen, wo Sie sich welche Informationen beschaffen können. Sie haben bereits die Dynamik in der Baubranche kennengelernt und sind dem Druck gewachsen? Dann sind Sie unser neuer Teamplayer.

Fühlen Sie sich angesprochen? Gerne erwarten wir Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, CV, Zeugnisse) **inkl. Ihren Lohnvorstellungen per Mail** an Melanie Schättin, melanie.schaettin@sprich.ch. Bei allfälligen Fragen steht Ihnen Frau Leisdorf, Teamleiterin Verkaufsdienst gerne zur Verfügung 041 768 19 68